

# PROFESSIONEEL DETAILING

CAR · BOAT · CAMPER · CARAVAN · MOTOR

“VAN JE HOBBY JE WERK  
KUNNEN MAKEN IS EEN  
CADEAU VOOR HET LEVEN.”

Wanneer ik binnenloop bij Car & Boat Care is er altijd bedrijvigheid. Hier wordt met recht keihard gewerkt. Sebastiaan van Schijndel, eigenaar en oprichter van Car & Boat Care is druk bezig met het professioneel poetsen van een auto die al goed staat te blinken.

Het bedrijf wat hij in 2007 opstartte na jarenlang gewerkt te hebben in de autobranche als verkoopadviseur. Leuke job, aldus Sebastiaan, maar ik kon er niet volledig mijn ziel en zaligheid in kwijt en doorgroeimogelijkheden waren er op dat moment niet. Naast mijn werk als verkoopadviseur bij BMW poetste ik in mijn vrije uurtjes vele auto's en boten op. Heerlijk om auto's en boten op te knappen en de eigenaren te verrassen en blij te maken met het eindresultaat.

Anders gezegd professioneel detailing. Hij kocht zijn eigen bedrijfsauto en huurde een ruimte in Houten van een autoleasemaatschappij waar hij al veel zaken mee deed als verkoopadviseur.

Eenmaal daar groeide het al snel de pan uit en had hij vele particulieren en zakelijke opdrachtgevers. Hij heeft zich gespecialiseerd in het professioneel beschermen van voer-en vaartuigen met de beste lakverzegeling die er op dit moment is genaamd 'Swisstec® glasscoating'. En biedt deze behandeling aan met een glansgarantie van 2 tot wel 6 jaar.

“KWALITEITSGEDREVEN  
WAARDOOR KLANTEN BLIJVEN  
TERUGKOMEN”

Sinds 2014 heeft Sebastiaan zijn eigen pand aan de Pakketboot 35 in Houten. De werkplaats is licht en zeer professioneel ingericht inclusief 2 bruggen om een maximale kwaliteit te kunnen garanderen. Daarnaast is er een modern ingerichte wachtruimte met WIFI.

Het bloed kruipt waar het niet gaan kan, zoals bij vele ondernemers en Sebastiaan trekt de stoute schoenen aan. “Van 2 dagen poetswerk, moet ik er ook 5 kunnen maken”. En zo startte hij Car & Boat Care. Professioneel poetsen van auto's, boten, campers, caravans en motorfietsen.

SEBASTIAAN  
VAN  
SCHIJNDEL



**Wat maakt jou nu anders als andere poetsbedrijven?**

Sebastiaan geeft aan dat hij echt tot het uiterste gaat. "Ik maak er een sport van om alles beter als schoon te krijgen. Waar andere na 1 keer behandelen de handdoek in de ring gooien, behandel ik een auto soms 2 keer voor het naar mijn zin is. Als er een voertuig met nare luchtjes staat, zoals rook of dieren lucht is mijn doel deze lucht voor 100% te verwijderen en bereik dit door de behandeling een aantal keer uit te voeren. Het zit hem echt in de details voor mij.

Ander voorbeeld is het verwijderen van krassen. "Als ik zeg dat het na behandeling krasvrij is, dan is dat ook zo! Zelfs wanneer je 3 keer door de wasstraat geweest bent. "Daarbij zeg ik nooit NEE en dat weten mijn opdrachtgevers. Ik ben een aanpakker, een doorzetter, eerlijk en kom altijd mijn afspraken na!



**"NEE BESTAAT NIET EN AFSpraak IS AFSpraak"**

**Zijn werkzaamheden**

Car & Boat Care werkt voor particulieren en bedrijven. Hij heeft een grote klantenkring opgebouwd en veelal klanten uit het hogere segment weten hem te vinden.

Zijn werkzaamheden zijn erg divers, het aanbod is groot. Hiervoor verwijst ik jullie dan ook graag naar zijn vernieuwde website [www.carboatcare.nl](http://www.carboatcare.nl), die binnenkort online staat!

Naast het behandelen van voer-en vaartuigen biedt Sebastiaan leenauto's aan, hij heeft opslag voor (winter)banden en heeft je auto een complete onderhoudsbeurt nodig, dan regelt hij het! Veel kleine schades zijn weg te halen zonder meteen een auto te hoeven spuiten. Hij biedt onder meer aan uitdeuken zonder spuiten en spotrepar. Bij grotere schades kan hij dit ook laten herstellen via zakelijke partners in de schadeherstel.

En natuurlijk de boten niet te vergeten. Sebastiaan is als kind opgegroeid in de botenwereld en contacten zijn er dan ook meer dan zat. Wat je voor een auto doet, kan voor een boot natuurlijk ook. Vandaar de naam Car & Boat Care. Ook uw boot is bij Sebastiaan in professionele handen en glimt weer als nooit tevoren wanneer hij langs is geweest.

**"ONTZORGEN DOET SEBASTIAAN AAN ALLE KANTEN. GEEN VERZOEK OF DIENST IS HEM TE GEK!"**

**Uitbreiding**

Komend jaar wordt er hard gewerkt aan uitbreiding en verbreding van zijn bedrijf. Letterlijk uitbreiding van het bedrijfspand, zodat er meer opslagruimte komt. Sebastiaan is druk bezig met het opzetten van een nieuwe business samen met een compagnon.

Automakelaar voor nieuwe en jong gebruikte personen en bedrijfsauto's of te wel Car Center Midden Nederland. Het aanbod zal bestaan uit zowel jong gebruikte en nieuwe import auto's. Tevens zal er een ruim aanbod van Nederlandse auto's beschikbaar zijn. Er zal een aparte website komen waarbij we in combinatie met marketingactiviteiten zorgen voor een goede vindbaarheid voor de juiste doelgroep. Neem ook eens een kijkje [carcentermiddennederland.nl](http://carcentermiddennederland.nl).



**KWALITEIT, PASSIE, ONTZORGEN**

**SEBASTIAAN VAN SCHIJNDEL**

Voorheen  
Verkoopadviseur  
Peugeot en BMW

Sinds 2007

**PROFESSIONEEL  
DETAILING**

Is uw auto, boot, camper, caravan of motor toe aan een behandeling? Neem dan graag contact met mij op.

Mobiel: 06 - 52 04 43 98  
Telnr.: 030 - 212 05 41

Mail: [info@carboatcare.nl](mailto:info@carboatcare.nl)  
Websites:  
[carboatcare.nl](http://carboatcare.nl)  
[carboatproducts.nl](http://carboatproducts.nl)  
[carcentermiddennederland.nl](http://carcentermiddennederland.nl)





**Car & Boat Care**  
behandelingen en diensten

- Swisstec® glasscoating Bronze, Silver en Gold detailing
- Professioneel reinigen interieur en exterieur
- Service einde contract leaseauto
- Spotrepair, betaalbare oplossing schade
- Uitdeuken zonder spuiten
- Polijsten van krassen
- Beschadigde velgen repareren en spuiten
- Ozon behandeling
- Onderhoud service
- Winter/zomer banden wissel en opslag
- Vervangend vervoer
- Haal-en breng service
- Wachtruimte met WIFI

“IK MAAK ER EEN SPORT VAN OM ALLES BETER  
ALS SCHOON TE KRIJGEN.

WAAR ANDEREN NA 1 KEER BEHANDELEN  
DE HANDDOEK IN DE RING GOOIEN,  
BEHANDEL IK EEN AUTO SOMS 2 KEER  
VOOR HET NAAR MIJN ZIN IS.”







**ZIJN**  
WIE JE BENT

**Stijl** \* ANNEKE TROOST  
fotografie

DOOR WANDELEND HET GESPREK  
AAN TE GAAN KOMEN MENSEN VAN  
NATURE AL DICHTER BIJ ZICHZELF  
EN KRIJG IK BEELDEN DIE  
AUTHENTICITEIT UITSTRALEN.

Sinds 2015 ben ik gecertificeerd Beloved fotograaf wat inhoudt dat ik tijdens mijn fotoshoots (particulier en zakelijk) werk met vragenspel en opdrachtjes. Een hele fijne manier om mensen beter te leren kennen in korte tijd, maar ook om de aandacht weg te houden van de lens. Er zijn namelijk maar weinig mensen die het 'echt' leuk vinden om voor een fotocamera te staan.

Het aangaan van een gesprek met mensen zorgt er ook voor dat ze zich meer open stellen, dichterbij zichzelf komen. Geen geforceerde blikken, maar reageren vanuit pure emotie. En dat leg ik vast! Voordeel van deze werkwijze is dat ik meerdere vliegen in een klap sla. Mensen laten zichzelf zien en geven mij ook inzicht in hun keuken. Hoe ben jij nu ondernemer geworden? Welke weg heb jij bewandeld en wat heb je tot nu toe geleerd? Welke ambities en dromen zijn er? Niet alleen op zakelijk vlak, maar juist ook persoonlijk. Door mensen vragen te stellen, te laten vertellen komen er ook mooie inzichten.

Voor henzelf, maar ook voor mij. Ontzettend leuk en leerzaam. Daarmee geeft het mij ook de mogelijkheid om te verbinden. Ik vind het heel erg leuk om mensen te helpen. Dat kan bijvoorbeeld al zijn door ze voor te stellen aan andere ondernemers/bedrijven. Maar ook op persoonlijk vlak heb ik de laatste jaren zelf veel geleerd, inzichten gekregen en mensen leren kennen waardoor ik deze kennis ook weer kan delen met andere mensen/ondernemers.

### **Buitenfotografie**

Al wandelend op een mooie locatie met elkaar in gesprek gaan en tijdens de wandeling foto's maken. Bijkomend voordeel is dat we al wandelend op andere (mooie) plekken komen en we dus een gevarieerde omlijsting voor de foto's krijgen. Het mooiste van het buiten fotograferen en wandelen is het feit dat mensen al wat sneller alles om zich heen vergeten, rust voelen en de dagelijkse dingen even los kunnen laten. Belangrijk wanneer je een authentiek portret wilt maken.

De gesprekken en daarmee de input die ik heb gekregen van de ondernemers in deze brochure heb ik in verhaalvorm gebundeld. Ter ondersteuning van de foto's geven ze wat meer inzicht in de mens achter de ondernemer. Ondernemen draait om de mensen zelf. Als jij jezelf laat zien en waar je voor staat, dan trek je ook de juiste klanten aan. Hoe fijn is dat?! Veel kijk, -en leesplezier! Ben jij geïnspireerd en op zoek naar authentieke beelden? Ik maak graag kennis met jou.

ZIE IK JE SNEL  
VOOR MIJN LENS?  
IK KIK NAAR JOU UIT!

Groeten,

*Anneke*

**Meer informatie?**  
**Neem gerust contact op!**

06 - 20 70 49 58  
info@stijlfotografie.nl  
www.stijlfotografie.nl

